

Компания Никотех: истории успеха клиентов SAP Business One





Компания Никотех - российская многопрофильная IT-компания, которая уже более 30 лет предоставляет профессиональные услуги и высокотехнологичные решения в области IT-консалтинга, интеграционных проектов и разработки программного обеспечения для корпоративных заказчиков. Партнерами Никотеха являются ведущие зарубежные компании SAP, HP, Kofax, Oracle, Kyocera и др. В компании работает более 50 человек, офисы расположены в Москве и Орле. Клиентами компании являются Эрнст&Янг, Газпромнефть, Мегафон, Промсвязьбанк, АТС, Банк России, Норильский Никель, Лукойл, ИКЕА, Мосинжпроект и многие другие.



www.teplovvisor.moscow/o-kompanii/

Российский лидер в области оптико-электронных технологий и инноваций вышел на новый уровень развития благодаря SAP Business One

НПП «Александр», российский лидер в области оптико-электронных технологий и инноваций, внедрил единую корпоративную информационную систему на базе SAP Business One. Решение позволило предприятию повысить гибкость и адаптивность производства, автоматизировать планирование и выйти на новый уровень развития.

От ручного управления бизнес-процессами – к автоматизации, стабильности и прозрачности



«С внедрением современного, гибкого и полнофункционального решения для управления производством наше предприятие получило возможность выйти на новый уровень развития благодаря применению лучших практик организации производства, реализованных в SAP Business One», - прокомментировал Шапиро Лев Борисович, заместитель исполнительного директора по закупкам НПП «Александр».

Организация

НПП «Александр»

Расположение

Москва и Рязань –
Российская Федерация

Отрасль

Производство

Продукты и услуги

Производитель оптических
компонентов, оптико-механических
узлов и оптико-электронных систем.

Сотрудники

Около 500 человек

В дальнейших планах НПП «Александр» – настроить учет операций и запустить процедуру отслеживания производственных заказов с использованием ТСД-терминалов.



СИТУАЦИЯ ДО ВНЕДРЕНИЯ

- Ручное управление бизнес-процессами, не позволяющее справиться с возросшим объемом заказов.
- Отсутствие единого производственного процесса по всем трем производственным площадкам.
- Разрозненные системы и данные, от XLS файлов до бумажных носителей.
- Невозможность планирования производства.
- Запутанная и неэффективная процедура согласования.

КРИТЕРИИ ВЫБОРА SAP BUSINESS ONE

- Богатые функциональные возможности системы.
- Многолетний опыт работы SAP на российском рынке.
- Отраслевая экспертиза вендора.
- Компетенции партнера по внедрению.

ЭФФЕКТ ОТ ВНЕДРЕНИЯ

- Построение четкой иерархии управления и автоматизация процессов согласования.
- Объединение всех бизнес-процессов в единой системе: от управления складом, продаж и документооборота – до организации и планирования производства.
- Ускорение процессов согласования: 1-2 дня вместо 2 месяцев.
- Ускорение формирования отчетов по производственным площадкам: несколько часов вместо 1-2 дней.
- Сокращение транспортных расходов благодаря внедрению системы анализа закупок.
- Ускорение ввода первичной информации, теперь он проходит через ТСД-терминалы.



пулинг.рф

«МПС-пулинговые системы» обеспечила пространство для расширения бизнеса с помощью SAP Business One

Российский пулинговый оператор МПС перешел на платформу SAP Business One для автоматизации растущего документооборота и обеспечения максимальной гибкости бизнес-процессов. Интеграция всей экосистемы компании в единое информационное пространство дала возможность работать над дальнейшим расширением бизнеса.



«Решение SAP Business One объединило бизнес-процессы логистики, продаж, закупок и бухгалтерии и позволило нашим сотрудникам обрабатывать документы в разы быстрее. Сейчас мы готовы к возросшему объему заказов и уверены в сохранении высокого качества сервиса», - прокомментировал Хмелев Сергей Сергеевич, генеральный директор ООО «МПС Пулинговые системы»

Организация

МПС-пулинговые системы

Расположение

Россия

Отрасль

Российский пулинговый оператор

Продукты и услуги

Организация оборота возвратной тары

Сотрудники

10-30 человек

2 сотрудника обрабатывают
300 документов в день
В 5 раз сократилось время
обработки документов



СИТУАЦИЯ ДО ВНЕДРЕНИЯ

- Увеличение документооборота за счет роста спроса на услуги компании.
- Низкая скорость обработки информации и рост числа ошибок, связанных с человеческим фактором.
- Отсутствие единого формата данных, поступающих от различных участников процесса.
- Неэффективное взаимодействие с поставщиками и распределительными центрами.

КРИТЕРИИ ВЫБОРА SAP BUSINESS ONE

- Гибкость и технологичность решения.
- Интеграционные возможности платформы.
- Наличие всех необходимых бизнес-процессов в составе SAP Business One.
- Сжатые сроки внедрения.

ЭФФЕКТ ОТ ВНЕДРЕНИЯ

- Рост производительности: 2 сотрудника обрабатывают 300 документов в день.
- Сокращение трудовых ресурсов в 2 раза даже при росте объема документооборота.
- Сроки предоставления и обработки документов сократились в 5 раз.
- Повышение качества данных.
- Ускорение информационного обмена между всеми участниками экосистемы.
- SAP Business One предоставил гибкий инструмент для масштабного роста компании.

Москва, 129323, Снежная улица, 26

Телефон: +7 499 500 38 29

E-mail: info@nicotech.ru

www.nicotech.ru

